



## Presentation Skills: Η τέχνη να παρουσιάζεις αποτελεσματικά

Στο σημερινό εργασιακό περιβάλλον είναι απαραίτητο να παρουσιάζουμε τις ιδέες μας σε ένα ευρύτερο κοινό. Για να καταφέρουμε να περάσουμε τις ιδέες μας πρέπει καταρχάς να καταφέρουμε να τραβήξουμε το ενδιαφέρον των άλλων, ώστε να θέλουν να μάθουν περισσότερα. Πολλοί άνθρωποι φοβούνται όταν πρέπει να παρουσιάσουν κάτι μπροστά σε κοινό. Η γνώση πως να γίνουμε εξαιρετοι παρουσιαστές είναι διαθέσιμη, ακόμη κι αν φοβόμαστε.

Με την λήξη του σεμιναρίου οι συμμετέχοντες θα είναι σε θέση να:

- Επεξηγούν πως να ξεπερνούν την νευρικότητα όταν θα παρουσιάζουν μπροστά σε κοινό.
- Οργανώνουν τις ιδέες τους, τα επιχειρήματα και παραδείγματα με δομημένο τρόπο, πειστικά και με σαφήνεια.
- Επιδεικνύουν τεχνικές ουσιαστικής επαφής με το κοινό τους.
- Παρακινούνται να προετοιμάζονται επιμελώς πριν την παρουσίαση τους.
- Αντιπαραβάλλουν επιχειρήματα στις σκέψεις φόβου που θα κάνουν και που θα τους βοηθήσουν να ξεπερνούν τα εμπόδια που τους κρατούν πίσω όταν θα παρουσιάζουν μπροστά σε κοινό.
- Αντικρούουν με δημιουργικό τρόπο και με αυτοκυριαρχία “ένα δύσκολο” κοινό.
- Διευθύνουν τις ομάδες πωλήσεων πιο αποτελεσματικά, κερδίζοντας έτσι τον σεβασμό αλλά και την δέσμευση των Πωλητών.

**Τρίτη 11 & Πέμπτη 13 Ιουλίου 2023, 08.45 - 17.00**  
**Λευκωσία**

## Πρόγραμμα Τρίτης 11 Ιουλίου 2023 08:45 - 17:00

Τι περιλαμβάνει μια πειστική παρουσίαση;

- Τα 9 βασικά στοιχεία

Αναλύοντας τα διάφορα είδη κοινού / συμμετεχόντων

- Πως η παρουσίαση μου θα αγγίξει όλα τα είδη ανθρώπων;
- Η πιο σημαντική ερώτηση: Γιατί να νοιαστεί το ακροατήριο για την παρουσίασή μου;
- Τι θα ήθελα να κρατήσουν από την παρουσίασή μου;

Διατηρώντας αμείωτο το ενδιαφέρον των συμμετεχόντων

- Παρουσίαση διαφόρων τεχνικών και ο στόχος της καθεμίας
- Ο κανόνας των 10 λεπτών
- Χρησιμοποιώντας "δυνατές" λέξεις

Η σωστή δομή μιας διαφάνειας

- Πως η απλότητα προσθέτει αξία σε μια παρουσίαση;

Έχοντας δυναμική σκηνική παρουσία

- Οπτική επαφή
- Στάση του σώματος
- Η σημασία των παύσεων
- Η ενέργεια είναι μεταδοτική





## Πρόγραμμα Πέμπτης 13 Ιουλίου 2023 08:45 - 17:00

### Ξεπερνώντας το άγχος της παρουσίασης

- Βγαίνοντας από τη ζώνη ασφαλείας μας
- Αναπτύσσοντας ένα φυσικό στιλ παρουσίασης



### Λειτουργία & χρήση οπτικοακουστικών μέσων

### Αξιοποιώντας online εργαλεία για μεγαλύτερη διάδραση με το κοινό μας

### Εξάσκηση - Εξάσκηση - Εξάσκηση: Ο κανόνας για μια επιτυχημένη παρουσίαση

- Όσοι συμμετέχοντες επιθυμούν θα παρουσιάσουν ένα θέμα που τους ενδιαφέρει. Αν το επιθυμούν η παρουσίαση θα βιντεοσκοπηθεί και θα δοθεί εποικοδομητική ανατροφοδότηση.

### Αντιμετωπίστε τις ερωτήσεις & διακοπές του ακροατηρίου

- Πρακτική Άσκηση

### Αποτελεσματικό κλείσιμο παρουσίασης

- Παρουσίαση τεχνικών
- Πρακτική Άσκηση



### Αξιολογώντας τον βαθμό ικανοποίησης των συμμετεχόντων

- Παρουσίαση διαφόρων τύπων ερωτηματολογίων
- Βελτιώνοντας τις ικανότητες μας σε συνεχή βάση

# Μιχάλης Μαϊμάρης

Ο Μιχάλης Μαϊμάρης, ως Trainer και Σύμβουλος Επιχειρήσεων, βοηθά άτομα και επιχειρήσεις να δημιουργήσουν το μέλλον τους αξιοποιώντας:

- την 30ετή του εμπειρία σε κυπριακές και πολυεθνικές επιχειρήσεις.
- την γνώση που απόκτησε παρακολουθώντας περισσότερα από 100 σεμινάρια και συνέδρια στο εξωτερικό.
- την γνώση από την μελέτη πέραν των 1.200 βιβλίων.
- την εμπειρία που απέκτησε μέσα από τις 14.000 ώρες παροχής σεμιναρίων και
- τα περισσότερα από 350 επιχειρηματικά πλάνα που ετοίμασε με την ομάδα του.

Τα σεμινάρια μ' εκπαιδευτή τον Μιχάλη είναι καινοτόμα και λόγω του διαδραστικού τρόπου που υλοποιούνται, πετυχαίνουν την δέσμευση των συμμετεχόντων.

Τα σχόλια των συμμετεχόντων δείχνουν ότι τους βοηθά να βλέπουν τα πράγματα από μια νέα οπτική γωνία, στοιχείο πολύ σημαντικό στο συνεχώς μεταβαλλόμενο περιβάλλον που λειτουργούν οι επιχειρήσεις σήμερα.

Οι τομείς εξειδίκευσης του είναι το Marketing, οι Πωλήσεις, το H.R. (μ' έμφαση την Ηγεσία και την Ανθρωποκεντρική Κουλτούρα) η βελτίωση της παραγωγικότητας και η χάραξη Στρατηγικής. Η πλούσια γνώση του στους τομείς αυτούς και η ανάμειξη τους κατά την διάρκεια των σεμιναρίων, κάνει τα θέματα κατανοητά και ταυτόχρονα άμεσα εφαρμόσιμα από τις επιχειρήσεις των συμμετεχόντων.

Το slogan της εταιρείας μας  
«For the Future minded»,  
δεν είναι τυχαίο!

## Δήλωση Συμμετοχής

Όνοματεπώνυμο: .....

Θέση: ..... Εταιρεία: .....

Διεύθυνση: ..... Ταχ. Κώδικας: .....

Τηλ.: ..... Φαξ: .....

E-mail: ..... Υπογραφή: .....

Κόστος Συμμετοχής €350 + €66.50 ΦΠΑ = €416.50 Επιχορήγηση ΑνΑΔ= €168 Πληρωτέο ποσό= €182 + €66.50 (ΦΠΑ σ' ολόκληρο το ποσό) = €248.50



*For the Future Minded*

Για πληροφορίες & Δηλώσεις Συμμετοχής:

Τηλ.: 22357020, Φαξ : 22352645

Online Δηλώσεις: [www.knowledgency.com](http://www.knowledgency.com)

E-mail: [maimaris@knowledgency.com](mailto:maimaris@knowledgency.com)